

كلية الحقوق

الأستاذ: زواش شعيب

قسم القانون العام

الأفواج: 01-02

السنة الثانية - ماستر -

البريد الإلكتروني

تخصص: قانون عام اقتصادي

zaoueche.chouaib@umc.edu.dz

### أعمال موجهة في مقياس المنازعات الاقتصادية

**ملاحظة هامة: سيجري إجراء التقييم على مستوى الأعمال الموجهة لهذا المقياس يوم 16 ديسمبر**

**2023**

**مفهوم النزاع الاقتصادي:**

النزاع الاقتصادي مفهوم جديد فرض حضوره في خضم التطور الذي أفرزه الواقع الاقتصادي، إذا تبلورت هذه الفكرة في سياق الحديث عن وجود قانون اقتصادي، فارتبط النزاع الاقتصادي بكل الخلافات المترتبة عن الممارسات الاقتصادية.

وعليه تبدو الحاجة إلى البحث عن مفهوم لهذا النزاع؟

ويعرف النزاع لغة على أنه: التخاصم والتجاذب، وتنازع القوم أي اختصموا، وقد نازعه منازعة ونزاعا أي جاذبه في الخصومة.

أما النزاع اصطلاحا فقد وردت في شأنه العديد من التعريفات، فعرف بأنه: عدم توافق قصير الأجل قابل للحل إذا استعملت أدواته بشكل صحيح، كما عرف أيضا بأنه: تصارع فعلي بين طرفين أو أكثر يتصور كل منهم عدم توافق أهدافه مع الآخر أو عدم كفاية الموارد لكلاهم وتعويق تحقيق أهدافهم.

ويكون النزاع نتيجة تعارض أو تصادم بين اتجاهات مختلفة أو عدم توافق في المصالح بين طرفين أو أكثر مما يدفع الأطراف المعنية مباشرة إلى عدم قبول بالوضع القائم ومحاولة تغييره.

في حين عرف النزاع بتعريف بسيط ومختصر بأنه: تعارض إرادة طرفين أو أكثر حول موضوع معين ومحدد.

هذا فيما يخص مصطلح النزاع أما المنازعة فهو مصطلح يعني أن النزاع القائم بين الأطراف تطور إلى مرحلة تم عرضه فيها على هيئات مؤهلة للفصل فيه بمقتضى القانون.

وأبرز التطور المتسارع الذي شهدته الأنشطة الاقتصادية المختلفة بروز اختلافات بين الممارسين للأنشطة الاقتصادية المختلفة أدت إلى ارتباط فكرة النزاع بالممارسة الاقتصادية حيث اصطلح على هذا الاختلاف بـ النزاع الاقتصادي، وحسب تصور البعض تركز فكرة النزاع الاقتصادي على نظرية العقد وذلك على اعتبار أن كل عملية اقتصادية تعالج كعقد سواء تمت صراحة أو ضمناً، وعادة ما يكون محل هذا العقد تسليم سلع أو تقديم خدمات، حيث قد يتضمن العقد طبعاً شروط تقبل من جميع الأطراف (أشخاص، مجموعات، هيئات عمومية) قد تخص تلك الشروط موضوع العقد (طبيعة المنتج أو الخدمة، نوعية، كمية، تاريخ ومكان التسليم).

واستناداً على ما سبق ذكره قد ينشأ النزاع مثلاً: عندما يعتبر أحد المتعاقدين أن شروط تنفيذ العقد لا يتوافق مع ما كان ينتظره الطرف الآخر هذا لأن المتعاقدين قاموا بأخطاء أو تضمنت استراتيجياتهم الاستفادة من عثرات أو عدم دقة العقد.. إلخ.

وعليه، يبدو لنا أم مفهوم النزاع الاقتصادي وفقاً لهذه النظرية الاقتصادية هو؛ ذلك النزاع الذي ينشأ نتيجة عقد مبرم بشأن تقديم منتج أو خدمة ما، غير أننا نرى أن الأخذ بهذا المفهوم يؤدي بنا إلى استبعاد مجال أو سع يندرج ضمن نطاق النزاع الاقتصادي.

لذلك برزت محاولة لإعطاء مفهوم للنزاع الاقتصادي من زاوية القانون الاقتصادي، والنزاع الاقتصادي من زاوية القانون الاقتصادي واسع كثيراً، حيث يعتبر نزاعاً اقتصادياً كل نزاع ينشأ بين المتعاملين الاقتصاديين حول تكوين وتداول واستهلاك الثروات سواء كان موضوع النزاع عقد من العقود المبرمة بينهم، أو موضوعه ممارسات مقيدة للمنافسة، أو في إطار علاقة هؤلاء مع المتعاملين مع المؤسسات الاقتصادية مثل: البنوك أو في مجال التأمين على البضائع أو في علاقتهم مع الجمارك أو مع مصلحة الضرائب أو مع العمال.. إلخ، مما يجعل النطاق واسع جداً تستحوذ عليه النزاع الاقتصادي.

غير ان هذا لم يمنع الفقه من إعطاء تعريف للنزاع الاقتصادي من زاوية القانون الاقتصادي بأنه: كل نزاع يثار بسبب ممارسة لنشاط اقتصادي سواء تعلق بالإنتاج أو التوزيع أو استهلاك الثروات.

ونقصد بالإنتاج حسب المادة الثالثة من قانون 03-09 المتعلق بحماية المستهلك – المعدل والمتمم - بأنه: العمليات التي تتمثل في تربية المواشي وجمع المحصول والجني والصيد البحري والذبح والمعالجة والتصنيع والتحويل والتركيب وتوضيب المنتج، بما في ذلك تخزينه أثناء مرحلة تصنيعه هذا قبل تسوقه الأول.

اما المنتج فهو: كل سلعة اوز خدمة يمكن ان تكون موضوع تنازل بمقابل أو مجانا.

أما الخدمة: فهي كل عمل مقدم، غير تسليم السلعة حتى ولو كان هذا التسليم تابعا أو مدعما للخدمة المقدمة، وتشمل الخدمة كل الأعمال والأنشطة والتصرفات والمجهودات غير الملموسة أي كل ما لا يمكن تملكه او بالأحرى لا يمكن نقله وتحويل ملكيته إلى الزبناء وتكمن قيمة نشاط الخدمات في التجربة التي يعيشها العملاء.

أما التوزيع فهو: مجموعة العمليات التي تسمح بنقل البضائع والسلع من الشركة المصنعة إلى المستخدم او المستهلك، وتجري ممارسة التوزيع من طرف المنتجين أنفسهم أو من خلال موزعين مستقلين.

الاستهلاك وهو: عمل يهدف إلى استعمال الشيء استعمالا كاملا أي استعمال البضاعة إلى غاية افنائها، بهدف اشباع أو تحقيق حاجات اقتصادية.

### المقصود بالنشاط الاقتصادي:

تعد الطبيعة الخاصة للنشاط الاقتصادي من العوامل التي تبرز ظهور مفهوم النزاع الاقتصادي، كمصطلح قانوني جديد، الامر الذي جعل تحديد تعريف قانوني للنشاط الاقتصادي وتمييزه على غيره من الانشطة معقدا، غير أنه يمكن الأخذ بالتعريف الاقتصادي بالنظر إلى الصلة القائمة بين علم الاقتصاد والقانون، في هذا المجال عرف النشاط الاقتصادي بأنه المجهود الذي يبذله الفرد لتلبية متطلباته، أي سعي الفرد أو مجموعة لتحقيق أو اشباع مختلف احتياجاتهم أو هو: جملة الأعمال التي يقوم بها الأعوان الاقتصاديين لغاية تلبية حاجاتهم، أي القدرة على توفير السلع والخدمات في السوق، إذا فمعيار تحديد الطابع الاقتصادي للنشاط يكون بقدرة الأعوان الاقتصاديين على تقديم السلع والخدمات وتلبية احتياجات الأفراد.

وبذلك فنشاط الاقتصادى يعبر عن عمليات تقنية معقدة ومتعددة تشمل الإنتاج، التجارة، الاستثمار ويزداد النشاط الاقتصادى تعقيدا مع ظهور النشاط الخدمائى لاسيما النشاط المصرفى والمالى وخدمات المواصلات السلكية او اللاسلكية والخدمات الالكترونية التى تعتمد فى ممارستها على تقنيات وفنيات تكنولوجية عالية لا يتقنها إلا أصحاب الاختصاص فى هذه المجالات.

### تمييز النزاع الاقتصادى عن بعض النزاعات الأخرى:

لا شك أن تصور الواسع لمفهوم النزاع الاقتصادى السابق بيانه يجعل احتمال عد تمييزه عن بعض النزاعات الأخرى على غرار النزاع الإدارى والنزاع التجارى.

### أولا: النزاع الاقتصادى والنزاع الإدارى

نعلم جيدا تمييز النزاع الإدارى عن باقى النزاعات الأخرى بحكم أن أحد أطرافه شخص معنوي عام استنادا لنص المادة 800 من قانون الإجراءات المدنية والإدارية - المعدل والمتمم - التى أشارت إلى اختصاص المحاكم الإدارية باعتبارها جهات الولاية العامة فى المنازعات الإدارية، حيث تختص بالفصل فى أول درجة بحكم قابل للاستئناف فى جميع القضايا التى تكون فيها الدولة او الولاية او البلدية او المؤسسات العمومية ذات الطابع الإدارى طرفا فيها، يكون فيه موضوع النزاع مرتبط بنشاط إدارى، وأن هناك جهات قضاء إدارى مكلفة بالفصل فى النزاع الإدارى حيث ينظر القضاء الإدارى ممثلا فى المحاكم الإدارية على وجه الخصوص دعاوى نوعية أشارت لها المادة 801 قانون الإجراءات المدنية والإدارية؛ دعاوى الإلغاء، التفسير، فحص المشروعية، وأخيرا دعاوى القضاء الكامل.

فى حين أن النزاع الاقتصادى يكون أحد أطرافه على الأقل متعامل اقتصادى، وموضوع النزاع يرتبط بممارسة نشاط اقتصادى، إلا أنه ليس هناك جهة مكلفة بالفصل فى النزاع الاقتصادى.

لكن النزاع الإدارى بالوصف السابق قد يكون نزاع اقتصادى إذا كان أحد الأطراف شخص معنوي عام والطرف الثانى متعامل اقتصادى وموضوع النزاع مرتبط بممارسة نشاط اقتصادى على غرار منازعات الصفقات العمومية، (المصلحة المتعاقدة والمتعامل المتعاقد) وهى منازعة إدارية ونزاع اقتصادى بذات الوقت يختص بنظرها القضاء الإدارى، النزاع الاقتصادى قد يكون نزاع إداريا فى أصله.

## ثانيا: النزاع الاقتصادي ونزاع تجاري

إذا حاولنا تمييز النزاع التجاري عن النزاع الاقتصادي بداية نقول بالتقارب الكبير والتداخل بينهما، يظهر هذا التقارب الكبير من كون النزاع سواء كان تجاريا أو اقتصادي يكون موضوعه عمليات أي إنتاج وتداول وتوزيع الثروات.

### خصوصيات النزاعات الاقتصادية:

مع أننا لم نميز النزاع الاقتصادي عن كل النزاعات الأخرى فقد اكتفينا بتمييزه عن النزاع الإداري والنزاع التجاري، مع ذلك يبدو جليا الطابع المميز للنزاع الاقتصادي زاويتين أساسيتين هما أحد أطراف النزاع متعامل اقتصادي وموضوع النزاع يرتبط بنشاط اقتصادي، والذي يعتبر من أهم الخصوصيات هذا النزاع إلى جانب خصوصيات أخرى.

### الطابع المميز للنزاع الاقتصادي أساسا:

أول ما يضيفي خصوصية على النزاع الاقتصادي، ويظهر طابعه المتميز عن باقي النزاعات يظهر من خلال صفة أطراف النزاع وموضوع النزاع.

### أحد أطراف النزاع متعامل اقتصادي على الأقل:

حتى يكون النزاع اقتصاديا لا بد من أن يكون أطرافه هم متعاملون اقتصاديين، أو على الأقل أحد أطراف يكون متعامل اقتصادي وشخص آخر له علاقة بالنشاط الاقتصادي (أحد سلطات الضبط الاقتصادي، مصلحة الضرائب، الضمان الاجتماعي، بنك، شركة تأمين، جمارك... إلخ).

هذا المتعامل الاقتصادي الذي يتعين أن يكون أحد أطراف النزاع هو مل شخص طبيعي لاو معنوي يقوم بعمليات الإنتاج أو التوزيع لمختلف السلع والخدمات في السوق مهما كانت صفته القانونية (تاجر، مستثمر، مستورد، موزع، منتج، مقدم خدمات... إلخ)، المهم تتوفر فيه الشروط العامة لممارسة النشاط الاقتصادي قد يكون المتعامل الاقتصادي عمومي.

### موضوع النزاع يرتبط بممارسة النشاط الاقتصادي:

طبيعة النشاط الاقتصادي الذي ترتب بسببه النزاع هو أيضا يبرر تمييز النزاع الاقتصادي عن غيره من النزاعات الأخرى، وحتى يكون النزاع اقتصادي لا بد ان يرتبط موضوعه بممارسة النشاط الاقتصادي، هذا الأخير الذي يعبر عن مجموعة الأعمال المنجزة

من قبل المتعاملين الاقتصاديين بما فيها عمليات الإنتاج أو التوزيع .. ويزداد مفهوم النشاط الاقتصادي تعقيدا مع ظهور النشاط الاقتصادي الخدماتي مجالات اقتصادية تعتمد في ممارستها تقنيات تكنولوجية عالية لا يفهمها إلا أصحابها، هذا ما يجعل النشاط الاقتصادي يحمل في ثناياه جانبا من الاحترافية والفنية، لا يمكن فهمها بسهولة إلا من قبل مختصين في عالم المال والأعمال.

### بعض النزاعات ذات الطابع الاقتصادي:

سنأخذ بعض من الأمثلة عن النزاعات ذات الطبيعة الاقتصادية:

#### أ - منازعات المنافسة:

تقوم نازعات المنافسة بمجرد ارتكاب المؤسسات لإحدى الممارسات المقيدة للمنافسة التي أوردها المشرع الجزائري في الفصل الثاني من الباب الثاني من الأمر 03-03 المتعلق بالمنافسة - المعدل والمتمم - والتي تتمثل في؛ الاتفاقات المحظورة، التعسف في وضعية الهيمنة الاقتصادية، الممارسات الاستثنائية، التعسف في وضعية التبعية الاقتصادية، عرض او ممارسة أسعار بيع منخفضة بشكل تعسفي للمستهلكين.

ويعلم مجلس المنافسة بوجود ممارسات مقيدة للمنافسة يجري تنفيذها في السوق من طرف الأشخاص المخول لها، حيث تنص المادة 44 من الأمر رقم 03-03 المتعلق بالمنافسة: " يمكن أن يخطر الوزير المكلف بالتجارة مجلس المنافسة، ويمكن المجلس أن ينظر في القضايا من تلقاء نفسه أو بإخطار من المؤسسات أو بإخطار من الهيئات المذكورة في الفقرة 02 من المادة 35 من هذا الأمر، إذا كانت لها مصلحة في ذلك " .

وحسب المادة 35 فقرة 02 تتمثل هذه الهيئات في كل من: الجماعات المحلية والهيئات الاقتصادية والمالية، والمؤسسات والجمعيات المهنية والنقابية، وكذا جمعيات المستهلكين.

أما عن شكل الإخطار، وحسب المادة 08 من الرسوم التنفيذية رقم 11-241 المحدد لتنظيم مجلس المنافسة وسيره لسنة 2011م، يخطر مجلس المنافسة بعريضة مكتوبة ترسل إلى رئيس المجلس، وأضاف ذات المادة أنه تحدد كيفية إخطار المجلس وفقا للنظام الداخلي.

وأشار النظام الداخلي للمجلس إلى ضرورة أن يتوفر في مقدم عريضة الإخطار شرطي الصفة والمصلحة، إلى جانب احتوائها البيانات التالية: هوية وعناوين الشركات أو

الجمعيات التي يسند إليها صاحب الشكوى هذه الخروق، عرض الوقائع التي تميز هذا الانتهاك والظروف الأخرى ذات الصلة (المنطقة الجغرافية، المنتجات، الخدمات، الشركات المعنية).

ويجب توقيع الإخطار من قبل الأطراف التي تصدره أو من قبل الممثل الذي فوضه أو المحامي.

وبعد إخطار مجلس المنافسة تبدأ تحقيقات المنافسة بشأن الممارسات المقيدة للمنافسة خلال تحريات أولية يطلق عليها اسم التحقيقات الابتدائية تقوم بها هيئة التحري، والتي تنتهي مهامها بتحرير تقارير أولية تسلم لهيئة صنع القرار التي تباشر بدورها تحقيقات معمقة حول المآخذ المسجلة بشأن الممارسات المرتكبة إلى الأطراف المعنية.

وحسب المادة 49 مكرر من الأمر رقم 03-03 المتعلق بالمنافسة تنقسم الأشخاص المؤهلة لإجراء التحقيقات الابتدائية إلى صنفين هما: المنتمين لمجلس المنافسة وهم المقرر العام والمقررون، وغير المنتسبين للمجلس من الأعوان الإدارة الجبائية والتجارية إضافة إلى أعوان الشرطة القضائية.

ولأن إثبات المخالفات المتعلقة بالمنافسة يقتضي الحصول على عدد من الأدلة المادية منح كل من الأمر رقم 03-03 المتعلق بالمنافسة وكذا قانون رقم 02-04 المتعلق بالممارسات التجارية الأعوان السلطات نذكر منها: فحص كل وثيقة ضرورية للتحقيق في القضية المكلف بها دون أن يمنع من ذلك بحجة السر المهني، جمع المعلومات الضرورية باستخدام أي وسيلة يرونها ضرورية لإنجاز التحقيقات مثل: الصور، التسجيلات، الرسائل... إلخ، تنظيم جلسات سماع للأشخاص؛ يدعون إليها أشخاص من داخل المؤسسات المعنية (الموظفين) ليس فقط لاستجوابهم وإنما لتقديم وجهة نظرهم وعرض حججهم وبراهينهم، الولوج للأماكن والمنشآت مثل: مختلف محلات المؤسسة ومكاتبها وملحقاتها ومخازنها وأماكن الشحن، بعد الانتهاء يحرر المحققون محضرا يوضع أمام هيئة صنع القرار للمجلس.

وبعد ذلك، تنطلق التحقيقات المعمقة بتبليغ المآخذ المسجلة للأطراف المعنية المشتبه بارتكابها ممارسات مقيدة للمنافسة، وبعد تعليق الأطراف على هذه المآخذ المسجلة تحرر تقارير نهائية يتضمن المآخذ المسجلة والمخالفات المرتكبة واقتراح التدابير اللازمة سواء كانت تدابير تحفظية أو مؤقتة يتطلبها الاستعجال؛ فكثيرا ما يمر وقت غير يسير بيت تسجيل الإحالة وصدور قرار مجلس المنافسة مما يلزم هذا الأخير بالمبادرة في اتجاه تجميد الوضعية قصد تفادي أضرار لا يمكن تداركها على شكل زوال المؤسسات من السوق وانغراس أعمال تقبر المنافسة وتلحق الضرر بالمصلحة الاقتصادية العامة.

بانتهاء التحقيقات بتجميع التقارير والملاحظات والمآخذات يجري عرض ما احتوته من عناصر ومعلومات للمناقشات، حيث يقوم رئيس مجلس المنافسة بتحديد تاريخ الجلسة المتعلقة بالقضية طبقا المادة 55 من الأمر رقم 03-03 المتعلق بالمنافسة، وحسب ذات المادة يبلغ الرئيس الأطراف المعنية والأعضاء ووزير التجارة.

وبعد سماع الأطراف والاطلاع على الملاحظات ترفع الجلسة لتبدأ المداوالات في جلسة مغلقة، ويصدر المجلس قرارات يمكننا تصنيفها إلى صنفين هما؛ القرارات العقابية مثل؛ قرارات التدابير التحفظية، رفض الاخطار لانعدام الصفة أو المصلحة، عدم قبول الاخطار لعدم الاختصاص... إلخ، أما القرارات العقابية فهي تتمثل في؛ توجيه أوامر أو العقوبات المالية.

### ب – المنازعات الجمركية:

تعتبر المنازعات الجمركية منازعة اقتصادية رغم كونها قائمة بين إدارة الجمارك والمتعاملين الاقتصاديين معها، وذلك بالنظر لكونها ذات طبيعة اقتصادية متميزة لأنها تمس بالاقتصاد الوطني والضرر الناجم عنها تتحمله الدولة أو إحدى هيئاتها، وعليه، فهي تعد منازعة اقتصادية رغم كون أن أحد أطرافها إدارة الجمارك.

فمما لا شك فيه أن التهريب أو حتى مخالفة النظم المعمول بها في الاستيراد والتصدير آثار سلبية على الأنظمة المالية والاقتصادية لدى جميع الدول من بينها الجزائر لما لها من آثار ضارة تلحق المصلحة الاقتصادية العامة.

وتتمثل مهمة إدارة الجمارك أساسا حسب القانون رقم 17-04 لسنة 2017 م المتضمن قانون الجمارك، تتمثل في تحصيل الحقوق والرسوم والضرائب المستحقة عند الاستيراد والتصدير للبضائع والعمل على مكافحة الغش والتهرب الجبائين، مكافحة المساس بحقوق الملكية الفكرية، والاستيراد والتصدير غير الشرعيين للممتلكات الثقافية، المساهمة في حماية الاقتصاد الوطني، ضمان مناخ سليم للمنافسة بعيدا عن كل ممارسة غير مشروعة، وغيرها من الأعمال، ومن ثم فإن ارتكاب المتعاملين الاقتصاديين للأفعال أو التصرفات تدخل في واحدة من هذه المهام يؤدي إلى قيام ما يسمى؛ بالمنازعة الجمركية، وتقوم المنازعة الجمركية بمناسبة ارتكاب جريمة جمركية هذه الأخيرة التي يتطلب قيامها توافر الأركان الأساسية اللازمة لقيام الجريمة بصفة عامة أي الركن المادي وآخر معنوي (أي إرادة الجاني للقيام بالفعل)، غير أنه في الجريمة الجمركية تكفي بتوافر الركن المادي أي الفعل أو السلوك المجرم قانون دون الحاجة للبحث في مدى توافر الركن المعنوي أو القصد الإجرامي كما هو الحال بالنسبة للجرائم المتعلقة بالبضائع الخاضعة لرخصة التنقل مثل: البيغ والبنزين.



ولم يجرز المشرع للقاضي تبرئة المخالفين استناداً إلى نيتهم وبالتالي تكون المسؤولية في المجال الجمركي بدون قصد يكفي لقيام الجريمة وقوع الفعل المادي دون الحاجة إلى بحث توفر النية أو اثباتها.

والمطلع على قانون الجمارك يجد أن السلطة التنفيذية تساهم بشكل كبير في تحديد الركن المادي المكون للجرائم الجمركية، فعلى سبيل المثال: يتم تحديد قائمة البضائع الخاضعة لرخصة التنقل بموجب قرار صادر عن وزير المالية.

فضلاً عن ذلك، فإن تحديد حيازة البضائع المحظورة عند الاستيراد مثل المؤلفات والكتب المقلدة أو التي تمجد الإرهاب، والبضائع الخاضعة لريم مرتفع (بضائع تتجاوز نسبة الرسوم عليها 45%) مثل: المشروبات الكحولية، لأغراض تجارية وتنتقلها في النطاق الجمركي وتحديد قائمة هذه البضائع يعود إلى كل من وزير المالية والوزير المكلف بالتجارة.

#### **أطراف الدعوى الجمركية:**

قد يكون أحد أطراف المنازعة الجمركية **النيابة العامة** حيث يجوز للنيابة العامة مباشرة الدعوى العمومية حتى في مجال الجرائم الجمركية، وجاء منح النيابة هذا الاختصاص لأن النيابة العامة صاحبة الاختصاص الأول في تحريك الدعوى العمومية التي تهدف لحماية حقوق العامة، بما فيها تلك الحقوق التي تحفظ المصلحة الاقتصادية العامة، والجدير بالإشارة أنه تكون إدارة الجمارك طرفاً تلقائياً في جميع الدعاوى التي تحركها النيابة العامة ومصالحتها. وتدخل النيابة العامة في مجال إدارة الجمارك مرهون بنوافر شرطين أساسيين هما:

#### **الشرط الأول:**

أن تكون إدارة الجمارك غائبة عن القضية الجمركية.

#### **الشرط الثاني:**

أن تكون الدعوى المرفوعة من طرف النيابة العامة متعلقة بجنحة أو جنائية منصوص عليها في المواد 325 و325 مكرر من قانون الجمارك مثل التصريحات الخاطئة من حيث نوع أو قيمة أو منشأ البضائع، البضائع المحظورة المكتشفة على متن السفن.. إلخ، وكذا الأمر 05-06 المتعلق بمكافحة التهريب، والمقصود بالتهريب هنا؛ استيراد البضائع أو تصديرها إلى خارج مكاتب الجمارك مثل: تهريب الأسلحة يعاقب عليها بالمصادرة والسجن المؤبد.

وبالتالي يتعذر على النيابة العامة تحريك الدعوى العمومية عندما يتعلق الأمر بالجرائم المنصوص عليها في المواد 320 و321 من قانون الجمارك، باعتبارها مخالفات جمركية لا تنص على عقوبات سالبة للحرية، مثل: نقص غير مبرر في بيانات الشحن، كل سهو أو عدم صحة البيانات التي تتضمنها التصريحات الجمركية.

ومن جهة أخرى مكنت المادة 259 من قانون الجمارك إدارة الجمارك أن تتدخل في الخصومة في أي مرحلة كانت عليها الدعوى باعتبارها طرفا تلقائيا في الدعوى الجبائية التي تحركها النيابة العامة، وإذ ما تدخلت إدارة الجمارك في الدعوى تلتزم النيابة العامة بممارسة الدعوى العمومية فقط.

وفي الأخير، لا بد لنا من الإشارة إلى ان غياب إدارة الجمارك عن الدعوى الجبائية نادرا ما يحدث، وذلك لما تنص عليه المادة 260 من قانون الجمارك التي تلزم الهيئات القضائية بإعلام الإدارة عن وجود وحتى عن احتمال وجود جريمة جمركية او محاولة ارتكابها.

وبطبيعة الحال، يجوز تحريك الدعوى الجبائية من قبل إدارة الجمارك، فإدارة الجمارك لها الحق في تحريك الدعوى الجبائية ولو في غياب الدعوى العمومية بهدف المطالبة بحقوقها كلما مست هذه الحقوق من طرف المخالفين.

والدعوى الجبائية الجمركية؛ هي تلك الدعوى التي تهدف من خلالها إدارة الجمارك إلى المطالبة بالغرامات المالية والمصادرات امام الهيئات القضائية الجزائية، وفقا لنص المادة 272 من قانون الجمارك، والمادة 30 من الأمر 06-05 لسنة 2005، المتعلق بمكافحة التهريب والناجئة عن ارتكاب جريمة جمركية أو جريمة التهريب.

ويعتبر القاضي الجزائي هو المختص وفقا لنص المادة 272 من قانون الجمارك في كل الجنح والمخالفات المنصوص عليها في قانون الجمارك عندما يكون موضوع الدعوى الجبائية التعويض عن الضرر التي لحق بالخزينة العمومية، بالمقابل يختص القاضي المدني (قاضي القسم المدني) حسب المادة 273 من قانون الجمارك في البث في القضايا المدنية المتعلقة بالاعتراضات على دفع الحقوق والرسوم واستردادها، معارضات الإكراه، ومصادرة المحجوزات.

### **المحكمة التجارية المتخصصة**

إن المحكمة التجارية المتخصصة ليست إلا محكمة عادي، لكنها ذات اختصاص معين ومحدود، حيث نشأت للنظر في أنواع معينة من النزاعات باتباع ذات الإجراءات التي تتبع أمام المحاكم العادية، فالمحكمة التجارية المتخصصة بهذا الوصف لا تعد محكمة استثنائية بل هي قضاء مختص مشتق من القضاء العادي ذات ولاية محددة للنظر في نوع معين من المنازعات الواردة على سبيل الحصر في المادة 536 مكرر من القانون 22-13 لسنة 2022م.

وحسب المادة 536 فقرة 02 من ذات القانون تتشكل المحكمة التجارية المتخصصة من قاض يترأسها وأربعة (4) مساعدين ممن لديهم الدراسة الواسعة في المسائل التجارية، ويكون لهم رأي تداولي، والذين يختارون وفقا للشروط والكيفيات المحددة عن طريق التنظيم. وتختص هذه التشكيلة للمحكمة التجارية المتخصصة بالنظر في المواضيع المتعلقة بمنازعات محددة على سبيل الحصر لا المثال، وجاء تحديد هذه المنازعات في المادة 536 مكرر من القانون السالف الذكر، وهي؛

– **منازعات الملكية الفكرية؛** والملكية الفكرية هي كل ما هو نتاج فكر الإنسان وما يبدعه من اختراعات وابتكارات مختلفة، ونذكر منها الأدبية الفنية كالكتب، او تجارية وصناعية حيث ترد على براءات الاختراع، والعلامات التجارية ... إلخ. ويثير المساس بحقوق الملكية الفكرية منازعات كثيرة تتعلق على وجه الخصوص بالتقليد الذي هو إيجاد لشيء يشبه الحقيقي.

– **منازعات الشركات التجارية؛** تنص المادة 544 من القانون التجاري: "يحدد الطابع التجاري للشركة إما بشكلها أو موضوعها تعد شركات التضامن وشركات التوصية والشركات ذات المسؤولية المحدودة، وشركات المساهمة تجارية بحكم شكلها ومهما يكن موضوعها". وعليه، فكل منازعة تتعلق بإحدى هذه الشركات من اختصاص المحكمة التجارية المتخصصة لاسيما منها؛ منازعات الشركاء والتي تتعلق بتأسيس وتسيير الشركة أو المنازعات المتعلقة بتغيير رأسمال الشركات وتوزيع الأرباح وحل الشركات لعدم وفاء أحد الشركاء لما تعهد به ... وغيرها.

– **التسوية القضائية والإفلاس؛** والإفلاس هو توقف التجار عن دفع ديونه التجارية حسب المادة 215 من القانون التجاري، ام التسوية القضائية فهي عبارة عن مجموعة من الإجراءات نص عليها القانون التجاري يستفيد منها التاجر المدين المتوقف عن الدفع لظروف قاهرة، وبالتالي يعد حسن النية حيث لم يتعمد الإساءة لدائنيه ويجب عليه أو يدلي أو يصرح بحالة التوقف عن الدفع في مدة 15 يوما من تاريخ التوقف.

– **المنازعات البحرية؛** هي المنازعات المتعلقة بالنقل البحري والتي يرفعها كل مدع أو مدعى عليه يتمتع بالصفة والمصلحة في التقاضي وفقا لما تقتضيه الأحكام والقواعد العامة للقانون، كما يندرج ضمن المنازعات البحرية الدعاوى المتعلقة بالتأمين مقابل المخاطر المتعلقة برحلة بحرية.

– **منازعات النقل الجوي**؛ تقوم المنازعات الناشئة عن النقل الجوي بين الناقل الجوي وبين الشاحن المتضرر سواء كان الضرر ناتج عن إهمال أو خطأ أو امتناع من جانبه مباشرة أو من جانب تابعه أو من جانب وكلائه.

– **المنازعات المتعلقة بالتجارة الدولية**؛ وهي المنازعات المنصبة على المعاملات التجارية موجهة لأن تتخطى حدود الدولة لتنتج آثارها في دولة أخرى، وعادة ما تكون متضمنة في عقود يطلق عليها عقود التجارة الدولية، وتتنوع هذه العقود بين عقود الامتياز التجارية، عقود نقل التكنولوجيا، عقود بناء المصانع ... إلخ.

– **منازعات البنوك والمؤسسات المالية**؛ والمنازعات التي تثار عادة في مجال البنوك والمؤسسات المالية بين التجار والشركات التجارية تتعلق على وجه الخصوص حول العمليات البنكية لاسيما منها؛ القروض البنكية، الفوائد المترتبة عليها، مدتها وأجال سدادها، إعادة جدولة الديون .. إلخ.

### **مجلس المنافسة كأحد سلطات الضبط الاقتصادي المعنية بالمنازعات الاقتصادية:**

سعى المشرع الجزائري من خلال الأمر 03-03 المتعلق بالمنافسة المعدل والمتمم إلى استحداث سلطة إدارية مستقلة أسماها مجلس المنافسة بغرض ضبط الأنشطة الاقتصادية، من خلال مراقبة معاملات المؤسسات الممارسة للأنشطة المختلفة منعا للممارسات التي تقيد المنافسة وتفضي إلى منع النفاذ للأنشطة الاقتصادية وممارستها.

#### **أولاً: الطبيعة القانونية لمجلس المنافسة**

جاء إنشاء مجلس المنافسة كسلة مكافئة بضمان حماية المنافسة، ويتكون مجلس المنافسة من تركيبة بشرية متنوعة تضم كفاءات علمية وفنية، ووفقا للمادة 24 من ذات الأمر يتكون مجلس المنافسة الجزائري من 12 عضوا موزعين على ثلاثة فئات هي:

– 06 أعضاء من فئة الشخصيات والخبراء في القانون والاقتصاد من خريجي الجامعات في مجالات المنافسة والاستهلاك والتوزيع، وكذا الملكية الفكرية.

– 04 أعضاء من فئة المهنيين الممارسين لنشاطات الإنتاج والتوزيع والحرف والخدمات وبإضافة للمهن الحرة.

- 02 عضوان اثنان من فئة الفاعلين الجمعيين في مجال حماية المستهلكين.

والملاحظ هنا أن التركيبة البشرية المتنوعة لمجلس المنافسة من شأنها المساعدة على اتخاذ قرارات صائبة على المستوى القانوني والاقتصادي على حد سواء نظرا لكونها تركيبة بشرية تضمن مؤهلات أكاديمية وتقنية.

وبالعودة للمادة 23 من ذات الأمر يعد مجلس المنافسة "سلطة إدارية مستقلة"، ويعرف الفقه السلطة الإدارية المستقلة بأنها: "تلك السلطة أو الجهة أو المؤسسة الإدارية التي تنشأ بنص قانوني أو تنظيمي والمتواجدة في العاصمة، وتمارس مهامها إدارية تنظيمية بحثة، وهي لا ترتبط بأية رابطة رئاسية ولا وصائية".

أو هي: "مؤسسة عمومية تتمتع بالشخصية القانونية وتكلف بحماية قطاع نشاط اقتصادي معين، توازن فيه بين حرية ممارسة النشاط أو أهداف أخرى للمصلحة العامة محددة من طرف المشرع".

ويعتبر مجلس المنافسة سلطة إدارية مستقلة ومن ثم فهو هيئة ذو طبيعة مزدوجة يزوج بين الصفة الإدارية والاستقلالية عن السلطة التنفيذية.

ويعرف الفقه السلطة الإدارية بأنها: "قدرة الشخص الحازم على اتخاذ القرارات نيابة عن الدولة".

والسلطة الإدارية عند المشرع الفرنسي هي: "إدارات الدولة والجماعات المحلية، والمؤسسات العامة ذات الطابع الإداري، ومنظمات الضمان الاجتماعي، وغيرها من المنظمات المسؤولة عن إدارة الخدمة العامة الإدارية".

وبطبيعة الحال يحوز مجلس المنافسة سلطة فعلية في مجال اتخاذ القرارات نيابة عن السلطة التنفيذية فيما يخص الممارسات المقيدة للمنافسة.

أما الاستقلالية؛ فيحوز مجلس المنافسة سلطة فعلية في اتخاذ القرارات نيابة عن السلطة التنفيذية لكنه هيئة موضوعة تحت وصاية ما، وليس بمفهوم الاستقلالية بمعنى غياب تام لأي رقابة على السلطة سواء كانت سلمية أو وصائية.

ويمكننا اثبات الاستقلالية النسبية لمجلس المنافسة على عدة نقاط هي:

- وضع مجلس المنافسة في يد الوزير المكلف بالتجارة  
- إرسال المجلس نظامه الداخلي بعد إعداده للمصادقة عليه من قبل الوزير المكلف بالتجارة.

- أن ميزانية المجلس تسجل ضمن الميزانية العامة لوزارة التجارة.  
- استثناء السلطة التنفيذية ممثلة في رئيس الجمهورية بتعيين أعضاء مجلس المنافسة دون حتى تزكية من السلطة التشريعية.

- رقابة الوزير المكلف بالتجارة على قرارات مجلس المنافسة.... إلخ.

بالمقابل تظهر استقلالية مجلس المنافسة من خلال:

- وضعه نظامه الداخلي بنفسه.

- تنافي عضوية مجلس المنافسة مع أي وظيفة أو مهنة من القطاع العام أو الخاص.  
- تحييد الأعضاء المشتبه في وجود مصالح تربطهم مع أحد الأطراف المعنية بالممارسات المقيدة للمنافسة.

### ثانياً: أسباب إنشاء مجلس المنافسة

يرجع الفقه أسباب إنشاء مجلس المنافسة إلى أمرين إثنين هما:

#### أ - العدول عن التدخل في النشاط الاقتصادي:

وبعبر الفقه عن العدول عن التدخل في المجال الاقتصادي بظاهرة إزالة التنظيم، وإزالة التنظيم لا تعني غياب التنظيم أو الاستغناء عنه لأنه غير ضروري، لكن بغرض التبسيط والمرونة والتخفيف من حدته من جهة، والتدخل والالتزام كلما كانت المصلحة العامة تقضي ذلك من جهة أخرى للوصول إلى تحقيق الحكم الراشد.

والعدول عن التدخل في النشاط الاقتصادي يشير أيضاً إلى استغناء الدولة عن تدخلها كطرف أو مسير للسياسة العامة الاقتصادية ونقل صلاحياتها لصالح هيئات إدارية مستقلة، حتى لا تمس بحرية التجارة والتبادل للمتعاملين الاقتصاديين.

#### ب - إزالة التجريم:

أي التراجع عن فرض عقوبات جزائية سالبة للحرية كأبسط الأدوات لزجر مخالفات المنافسة عندما ألغى الأمر 95-06 وعوضه بالأمر 03-03 المتعلق بالمنافسة المعدل والمتمم الذي ألغى فيه العقوبة الجزائية على الأشخاص الطبيعية الذين اتضح أنهم سلكوا مسلكاً غير قانوني، والاكتفاء بتوقيع العقوبات الإدارية المتمثلة في الغرامات المالية عليهم.